

## UE 3.2. Vendre une offre commerciale

---



### LISTE DES ENSEIGNEMENTS

---

#### Pôle SAÉ

Pilotage d'un projet en  
déployant les techniques de  
commercialisation  
Démarche de création  
d'entreprise à l'international  
Démarche Portfolio

#### Pôle Ressources

Entretien de vente  
Droit des activités commerciales  
Techniques quantitatives et  
représentations  
Tableau de bord commercial  
Anglais appliqué au commerce  
LV B appliquée au commerce  
Ressources et culture numériques  
Expression, communication,  
culture  
PPP - 3

**Pour en savoir plus, rendez-vous sur > [u-paris.fr/choisir-sa-formation](https://u-paris.fr/choisir-sa-formation)**