

UE 5.2. Vendre une offre commerciale



LISTE DES ENSEIGNEMENTS

Pôle SAÉ

- Développement d'un projet digital
- Démarche Portfolio

Pôle Ressources

- Négocier dans des contextes spécifiques
- Droit des activités commerciales
- Analyse financière
- Anglais appliqué au commerce
- LV B appliquée au commerce
- Expression, communication, culture
- PPP - 5

Pour en savoir plus, rendez-vous sur > u-paris.fr/choisir-sa-formation