

UE 5.2. Vendre une offre commerciale



LISTE DES ENSEIGNEMENTS

Pôle SAÉ

Conduite d'une mission import ou
export pour une entreprise
Démarche Portfolio

Pôle Ressources

Financement et régulation de
l'économie
Analyse financière
Anglais appliqué au commerce
LV B appliquée au commerce
Expression, communication,
culture
PPP - 5
Ressources et culture numériques
appliquées au business
international, achat et vente
Droit international
Marketing achat

Pour en savoir plus, rendez-vous sur > u-paris.fr/choisir-sa-formation