

UE 6.2. Vendre une offre commerciale



LISTE DES ENSEIGNEMENTS

Pôle SAÉ

Stage MMPV

Conception d'une
chaîne logistique pour la
commercialisation d'un nouveau
produit

Démarche Portfolio

Pôle Ressources

Négocier dans des contextes
spécifiques

Pour en savoir plus, rendez-vous sur > u-paris.fr/choisir-sa-formation